

# Contabilizarea unor cazuri speciale privind stingerea creanțelor față de clienți

conf. dr.  
Cristina Nicolaescu

MONOGRAFII  
ȘI CAZURI PRACTICE

Modul de derulare a relațiilor întreprinderii cu furnizorii și clienții are un rol deosebit în derularea activității societății, deoarece de ele depinde în mod direct reușita sau eșecul unei afaceri.

Relațiile cu furnizorii generează în principal datorii, iar relațiile cu clienții – creanțe. Excepție de la această regulă fac avansurile acordate furnizorilor, care se recunosc drept creanțe, și avansurile încasate de la clienți, care se recunosc ca datorii.

Datoriile astfel generate trebuie plătite, iar creanțele trebuie încasate. Managerul trebuie să coordoneze cu multă înțelepciune aceste operații hotărând când, cum și pe cine să plătească, respectiv să încaseze. În această decizie, un rol important revine contabilității care trebuie să ofere cele mai fundamentate răspunsuri la aceste întrebări.

Deși, cronologic, relația cu furnizorii s-ar putea situa pe primul plan, precauțiile impun managerilor din aproape toate ramurile de activitate să rezolve mai întâi problema clienților. Cu alte cuvinte, problemele se abordează și se rezolvă ținând seama de cerințele clienților pentru soluționarea cărora se organizează relațiile cu furnizorii.

Stingerea creanțelor față de clienți se poate face prin următoarele căi:

- încasări prin virament bancar, în lei sau în valută;
- încasări în numerar, în lei și în valută;
- acceptarea de efecte comerciale;
- compensarea cu datorii;
- regularizarea de avansuri și ambalaje care circulă în regim de restituire;
- compensări prin acceptarea de bunuri în contul creanței;
- prescrierea sau anularea creanței.

continuare în pag. 14 →